PROFİL International
CONSULTANTS IN HUMAN RESOURCES MANAGEMENT



İHRACAT SATIŞ UZMANI

Günümüzde, 25.500 m2 alan üzerinde 40.000 ton/yıl kapasiteli Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde yer alan, en güncel teknoloji ile donatılmış, AB standartlarında, modern tesislerinde üretimini gerçekleştiren BELGİN, kalitesi ve performansı uluslararası otoritelerce de tescilli ürünlerini uluslararası pazarda 40'ın üzerinde ülkeye ihraç etmektedir. BELGİN, İKMİB (İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği) üyesi firmalar arasında 2015 yılı mineral yağlar ve yakıtlar kategorisinde gerçekleştirdiği ihracat performansı ile 6. sırada yer almıştır.

BELGİN, yurtiçinde ve yurtdışındaki çeşitli sektörlere sunduğu; Metal İşleme Yağları, Endüstriyel Yağlar, Gresler, Otomotiv Yağları ve Deniz Yağlarından oluşan 5 ana ürün grubu altında, 34 ürün grubunda 1000 çeşit değişik mineral, yarı sentetik, sentetik ürünleri, sanayi ve tüketiciler tarafından kullanılmaktadır.

BELGİN, hedefleri ve stratejisi doğrultusunda sürdürülebilirliği ve gelişimiyle büyümektedir. 2014 yılında, KalDer öncülüğünde yürütülen Ulusal Kalite Hareketi İyi Niyet Bildirgesini imzalayan BELGİN, EFQM (Avrupa Kalite Yönetimi Vakfı) Mükemmellik Modeli kapsamında "Mükemmellikte Yetkinlik 5 Yıldız" seviyesine ulaşan ve bu belgeyi almaya hak kazanan Türkiye'nin ilk madeni yağ firmasıdır.

60 yılı aşan engin deneyimi ve bilgi birikimini, modern AR-GE laboratuvarlarındaki sayısız çalışmaları ile birleştirerek farklı ihtiyaçlara ve özel durumlara yönelik ürün geliştiren, iş ortaklarına ve müşterilerine değer katan BELGİN, İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu listesinde 2014 yılı itibariyle aldığı yerini güçlenerek geliştirmeye devam etmektedir.

ARANAN NİTELİKLER

- 4 yıllık Üniversitelerin sosyal bilimler veya mühendislik (Makine, Kimya, Metalurji Mühendisliği v.b.) bölümlerinden veya benzeri bölümlerinden mezun olmuş,
- Benzer pozisyonda en az 3 yıl tecrübeli,
- Tercihen endüstriyel yağ sektöründe tecrübesi olan veyahut endüstriyel sarf malzemeleri, takım tezgâhları, rulman, kesici sektörlerinde satış yapmış veya metal işleme sektöründe çalışmış,
- Çok iyi derecede akıcı İngilizce bilen (İkinci dil tercih sebebidir),
- İletişim becerileri yüksek, analitik düşünebilen,
- Ekip çalışmasına yatkın,
- MS Office programlarına hakim,
- Yurt dışı seyahat engeli olmayan,
- Erkek adaylar için askerliğini tamamlamış,
- Tercihen İstanbul Anadolu yakasında ikamet eden.

BAŞLICA GÖREV VE TEMEL SORUMLULUKLAR

- Markanın Motor Yağlarının yurtdışı satış ve pazarlamasını distribütörler üzerinden gerçekleştirmek,

- Madeni yağ pazarı ve rakiplerin uygulamaları hakkında bilgi sahibi olma, güncel pazar bilgisi oluşturma,
- Lubex markasının ve şirketin güçlü yönlerinin pazarda etkin olarak tanıtılması ve distribütörlerin ikna süreci,
- Yeni pazarlar ve yeni distribütörler bulmak,
- Siparişlerin alınması, iş planlarının oluşturulması ve ödeme süreçlerinin takibini gerçekleştirmek,
- Pazar analizi yapmak, satış bütçelerini oluşturmak ve takibini yapmak,
- Mevcut distribütörlerle ilişkileri yürütmek, geliştirmek, müşterilerin satış faaliyetlerini izlemek, ödemeleri takip etmek,
- Satış öncesi ve sonrası teknik konularda müşteri taleplerini koordine etmek,
- Uluslararası fuarlarda şirketi temsil etmek.

Bir iş, bir kariyer fırsatından çok daha fazlası olabilir.

Hayallerinizi gerçekleştirmeye giden bir yola dönüşebilir.

Profil International olarak, yalnızca "gerçekten" işine bağlı, yaptığını seven, çalıştığı şirkete saygı ve takdirle bakan adayların işlerinde başarılı olduğuna ve kariyer hayallerini gerçekleştirdiğine inanıyor ve bunu biliyoruz. Gönülden bağlılığınız sizin için başarının anahtarıdır!

İşinize gönülden bağlı olmak ve üstün performans sergileyebilmek için, sadece "harika bir iş"te değil, "sizin için harika iş"te çalışıyor olmalısınız. Bunun anlamı yalnızca geçmişinizin ve zihinsel kapasitenizin değil, aynı zamanda davranış stilinizin ve kişisel motivasyonlarınızın da işe ve şirketin üstün performans kriterlerine uyması gerektiğidir. İşte bu nedenle, aday olduğunuz takdirde, söz konusu şirketteki pozisyonun sizin için en doğru iş olup olmadığını öğrenebilmek amacıyla sizi bir dizi kapsamlı görüşme ve değerlendirmeye davet ederiz.

Copyright © 2019 Tüm Hakları Saklıdır - Profil International

Profil International - Teşvikiye Cad. Belveder Apt. No:15 K:3 Teşvikiye
Tel +90 212 259 42 00 | www.profilinternational.com